



# 株式会社インフォメーション・ディベロプメント 2006年3月期決算説明会 2006.5.12



1. 当期業績の概況
2. 業界動向と当社の状況
3. 新中期経営計画“Challenge to the 2008”
4. 来期業績の予想 & CSR経営

# 1. 当期業績の概況

- 決算ハイライト
- 損益状況
- 財政状況とキャッシュ・フロー
- 売上高分析

- 過去最高：売上高(130億円)、営業利益(8.5億円)
- 営業利益率(6.5%) <受注好調/生産性向上(+1.7ポイント)>
- 当期利益(4.3億円)
- 有利子負債(1.2億円)は過去最低レベル
- 社員数は108名増の1,635人
- 無償株式分割 1:1.3(決議日:2006年2月9日取締役会)

# 損益状況

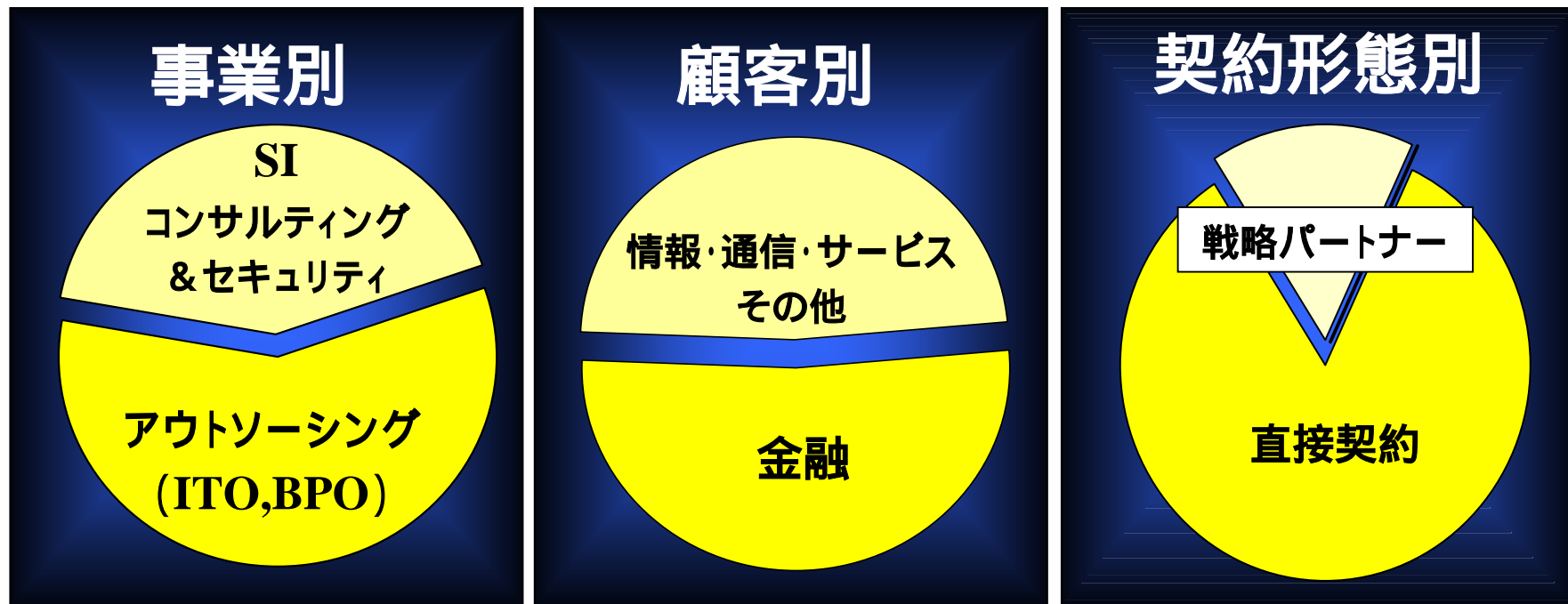
(単位:百万円)	前期(05/3)	当期(06/3)	対前期比 増減(%)	対売上 比率(%)
<b>売上高</b>	11,378	13,028	+14.5	
売上原価	9,302	10,555	+13.5	81.0(+0.8p)
販売管理費	1,526	1,621	+6.2	12.5(-0.9p)
<b>営業利益</b>	550	851	+54.7	6.5(+1.7p)
<b>経常利益</b>	557	845	+51.7	6.5(+1.6p)
<b>特別損益</b>	303	87		
<b>当期利益</b>	119	430	+261.3	3.3(+2.2p)
<b>ROE</b>	2.7	9.3	+244.4	

- 増収:4事業すべてにおいて増収を達成
- 特別損益計上:社有独身寮の一部減損による特損と、売却による特別利益計上。
- ROE:過去最高値

# 財政状況とキャッシュ・フロー

(単位:百万円)	前期 (05/3)	当期 (06/3)	対前年 増減(%)
流動資産	3,230	3,965	+22.8
固定資産	4,307	3,957	-8.1
総資産	7,537	7,923	+5.1
負債	2,994	2,994	-
有利子負債	932	118	-87.3
株主資本	4,419	4,794	+8.5
営業キャッシュ・フロー	471	1,081	+129.5
投資キャッシュ・フロ	218	275	-
財務キャッシュ・フロー	374	938	-
現金及び 現金同等物の増減	121	419	-
現金及び現金 同等物の期末残高	1,217	1,637	+34.5
減価償却費	173	168	-2.9
設備投資	184	48	-73.9

- 有利子負債  
8.1億円。
- 有形固定資産  
4.6億円  
(社有独身寮の減損)
- 株主資本比率  
60.5%
- 営業CF  
大幅増
- フリーCF  
1,356百万円
- 期末キャッシュ残高  
16億円  
(前期比+4.2億円)



- アウトソーシング: 約60%
- 金融: 約50%
- 直接契約: 約85%

(単位: 百万円)	前期 (05/3)		当期 (06/3)		対前期比増減	
	金額	構成比 (%)	金額	構成比 (%)	金額	構成比
SI	4,025	35.4	4,566	35.0	+541	-0.4p
ITO	4,607	40.5	5,511	42.3	+904	+1.8p
BPO	1,951	17.1	2,035	15.6	+84	-1.5p
コンサルティング& セキュリティー	793	7.0	916	7.0	+123	
アウトソーシング	6,558	57.6	7,546	57.9	+988	+0.3p
他	4,818	42.4	5,482	42.1	+664	-0.3p

## 全事業部門で増収を達成。

- SI: 金融(銀行・保険)等の受注が拡大!
- ITO: 金融・戦略パートナー関連ビジネス等が順調に推移!  
(大型アウトソーシング案件を新規受注)
- BPO: 金融関連(銀行・保険)が大幅成長!
- コンサルティング&セキュリティー: システムの安全対策や個人情報保護法に対する社会的関心の高まりにより受注が好調

# 顧客別売上高

(単位:百万円)	前期(05/3)		当期(06/3)		対前期比増減	
	金額	構成比(%)	金額	構成比(%)	金額	構成比
<b>金融(銀行・保険関連)</b>	6,230	54.7	6,726	51.6	+ 496	3.1
コメント	好調に推移！(みずほグループ・損保ジャパンなど。)					
<b>情報・通信・サービス</b>	2,812	24.7	4,069	31.2	+1,257	+6.5
コメント	好調に推移！(日本IBM・NTTデータ関連など。)					
<b>その他</b>	2,336	20.5	2,233	17.1	103	3.4
コメント	好調に推移！(特に、電力・運輸関連ビジネス)					

## 2. 業界動向と当社の状況

- 情報サービス産業動向 (JISA企業全体 & 当社)

# 情報サービス産業動向 (JISA企業全体 & 当社)

Midterm Strategy <Challenge to the 2008>

今後の見通し	JISA企業全体 (DI値)				
	05/4-6	05/7-9	05/10-12	06/1-3	
全体					
受注ソフトウェア					
ソフトウェアプロダクト					
計算事務等 情報処理					
システム等 管理運営					
データベース サービス					
各種調査					

## 当社業務セグメント

**< SI事業 >**

**+ 13.4%**

改善から成長段階へ!

**< ITO事業 >**

**+ 19.6%**

継続的な成長期待!

**< BPO事業 >**

**+ 4.3%**

継続的な成長期待!



# 情報サービス産業動向 (JISA企業全体 & 当社)

Midterm Strategy <Challenge to the 2008>

今後の見通し	JISA企業全体 (DI値)				
	05/4-6	05/7-9	05/10-12	06/1-3	
製造業					
電気・ガス業					
情報通信業					
卸売・小売業					
金融・保険業					
サービス業					
官公庁・団体					

## 当社顧客セグメント

製造業関連:	13.1%
エネルギー関連:	+2.7%
情報通信・サービス関連:	+44.7%
金融関連:	+7.9%
団体・公共関連:	12.0%

20%以上   
 19 ~ 10%   
 9 ~ 1%   
 ±0%   
 マイナス

# 情報サービス産業動向 (JISA企業全体 & 当社)

Midterm Strategy <Challenge to the 2008>

当社の主ビジネスエリア

	製造業	電気・ガス業	情報通信業	卸売・小売業	金融・保険業	サービス業	官公庁・団体
全体	○/○ 3.0	○/△ 2.5	○/◎ 3.5	○/△ 2.5	○/◎ 3.5	○/○ 3.0	○/△ 2.5
受注 ソフトウェア	○/○ 3.0	○/△ 2.5	○/◎ 3.5	○/△ 2.5	○/◎ 3.5	○/○ 3.0	○/△ 2.5
ソフトウェア プロダク	△/○ 2.5	△/△ 2.0	△/◎ 3.0	△/△ 2.0	△/◎ 3.0	△/○ 2.5	△/△ 2.0
計算事務等 情報処理	×/○ 2.0	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/○ 2.0	×/△ 1.5
システム等 管理運営	◎/○ 3.5	◎/△ 3.0	◎/◎ 4.0	◎/△ 3.0	◎/◎ 4.0	◎/○ 3.5	◎/△ 3.0
データ ベース	×/○ 2.0	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/○ 2.0	×/△ 1.5
各種 調査	×/○ 2.0	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/○ 2.0	×/△ 1.5

:4ポイント :3ポイント :2ポイント ×:1ポイント 縦軸見通し/横軸見通し

4.0 & 3.5
  3.0 & 2.5
  2.0以下(基本的に当社ビジネスの対象外)

### 3 . 新中期経営計画“Challenge to the 2008”

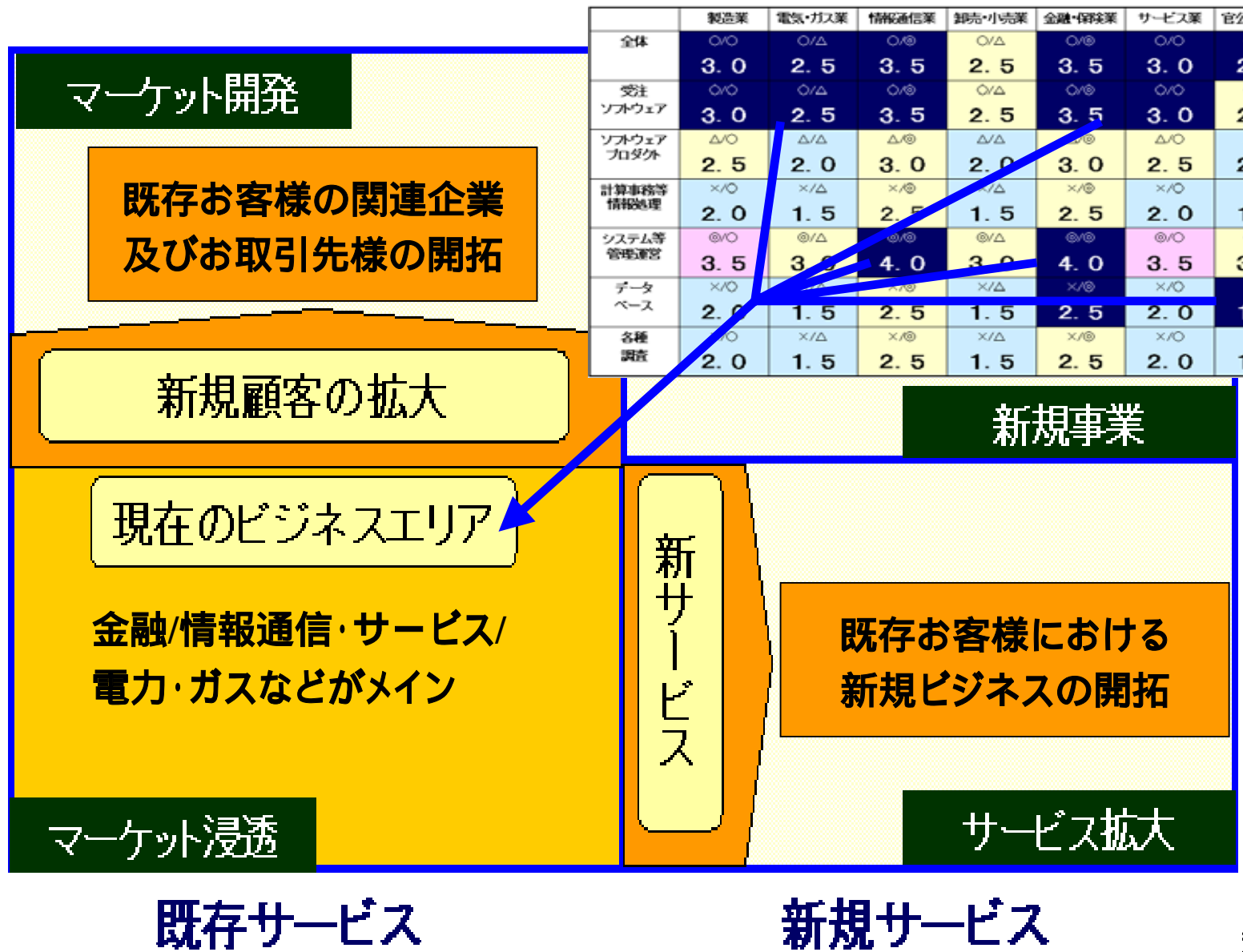
- 当社ビジネス拡大イメージ
- 当社の状況(業界ポジション・業界ランキング)
- 中期経営計画
- 創業時からの売上(単体)と営業利益率
- 中期経営計画財務指標

# 当社ビジネス拡大イメージ(戦略)

Midterm Strategy <Challenge to the 2008>

新規顧客

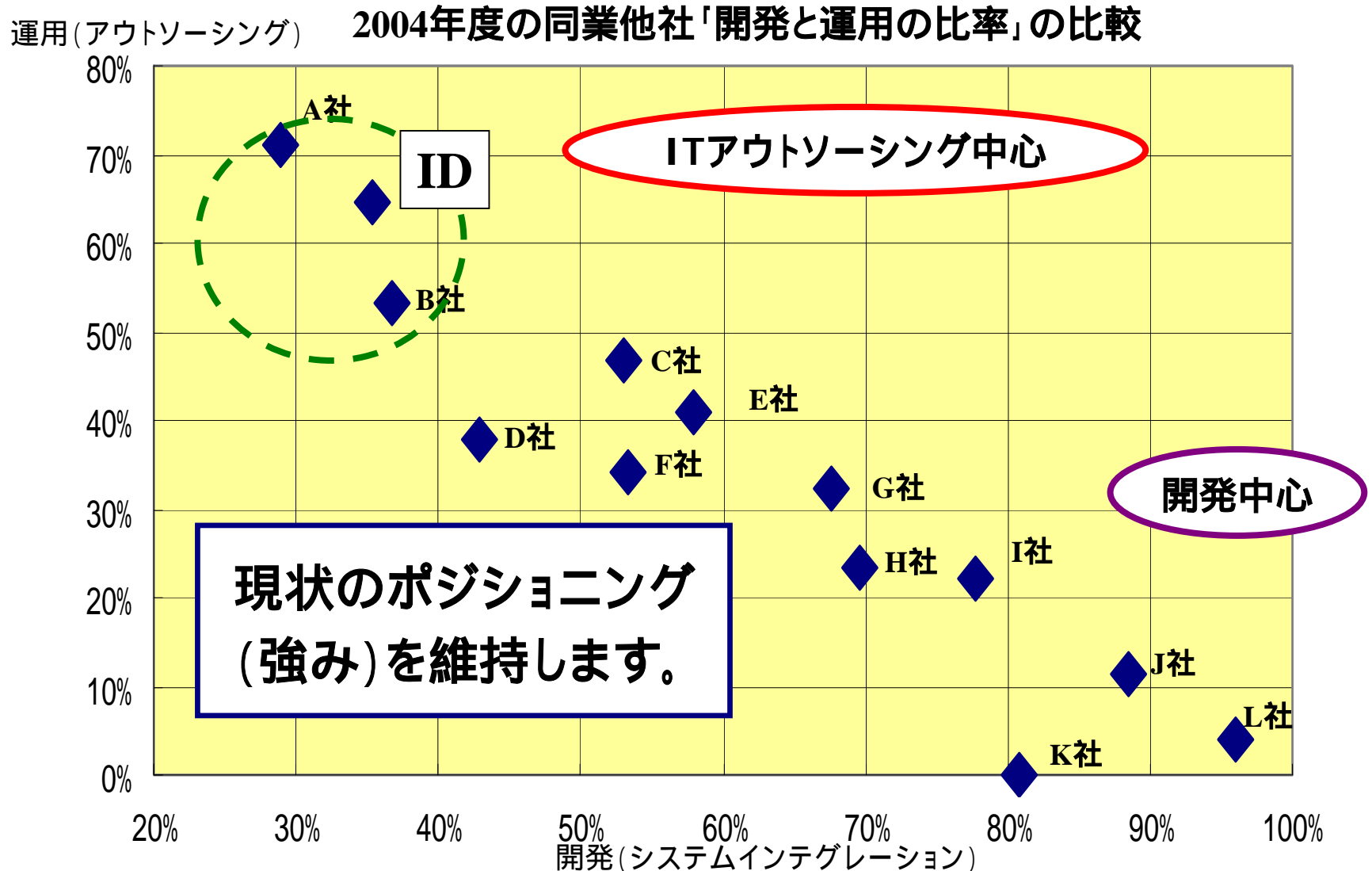
既存顧客



	製造業	電気・ガス業	情報通信業	卸売・小売業	金融・保険業	サービス業	官公庁・団体
全体	○/○ 3.0	○/△ 2.5	○/◎ 3.5	○/△ 2.5	○/◎ 3.5	○/○ 3.0	○/△ 2.5
受注 ソフトウェア	○/○ 3.0	○/△ 2.5	○/◎ 3.5	○/△ 2.5	○/◎ 3.5	○/○ 3.0	○/△ 2.5
ソフトウェア プロダクト	△/○ 2.5	△/△ 2.0	△/◎ 3.0	△/△ 2.0	△/◎ 3.0	△/○ 2.5	△/△ 2.0
計算事務等 情報処理	×/○ 2.0	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/○ 2.0	×/△ 1.5
システム等 管理運営	◎/○ 3.5	◎/△ 3.0	◎/◎ 4.0	◎/△ 3.0	◎/◎ 4.0	◎/○ 3.5	◎/△ 3.0
データ ベース	×/○ 2.0	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/○ 2.0	×/△ 1.5
各種 調査	○/○ 2.0	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/△ 1.5	×/◎ 2.5	×/○ 2.0	×/△ 1.5

# 当社の状況：業界ポジション

Midterm Strategy <Challenge to the 2008>



開発と運用以外の事業を行っている企業もあるため、開発と運用の合計は100%にならないこともあります

出所：各社資料より当社推定

# 保守・運用要員人数 & 比率ランキング業界トップ

## 2005年度 保守・運用要員人数ランキング

順位	会社名	人数(人)
1	インフォメーション・ディベロプメント	912
2	DTS	755
3	ジェイス	628
4	日本情報産業	610
5	菱友システムズ	470
6	ヤマトシステム開発	449
7	ジェイアール東日本情報システム	365
8	カテナ	361
9	エヌアイデイ	359
10	第一生命情報システム	332

## 2005年度 保守・運用要員比率ランキング

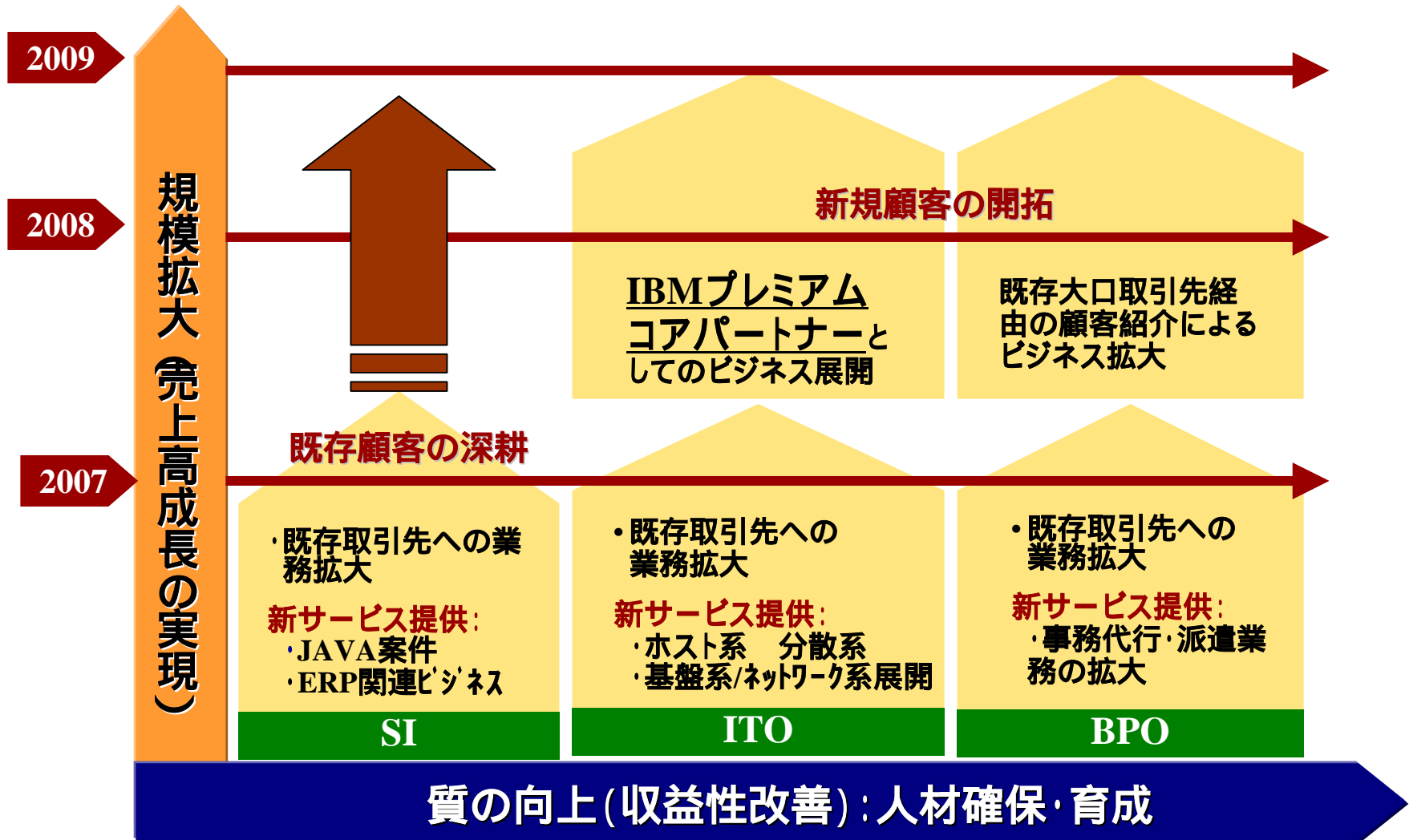
順位	会社名	比率(%)
1	インフォメーション・ディベロプメント	64.5
2	DTS	45.7
3	ジェイス	43.9
4	日本情報産業	38.1
5	菱友システムズ	32.6
6	ヤマトシステム開発	29.4
7	ジェイアール東日本情報システム	28.9
8	カテナ	28.5
9	エヌアイデイ	25.4
10	第一生命情報システム	25.1

出所: コンピュートピア 2005年10月号

17

# 中期経営計画におけるアクションポイント

Midterm Strategy <Challenge to the 2008>



## <人材の確保>

従業員数増

パートナー活用

オフショア活用

(技術要員)

## <人材の育成>

マネジメント力

戦略・企画力

(上級スキル  
・ブレン人材)



# 人材確保 ( 25%運動: 女性スタッフの活躍)

	2005/3	2006/3
女性比率	32.6%	32.1%

## 女性技術者の積極的な採用

- 開発技術者
- 運用運営技術者

BPO	94.8%	94.9%
ITO	13.6%	15.2%
SI	20.2%	19.4%

2009/3
25.0%
25.0%

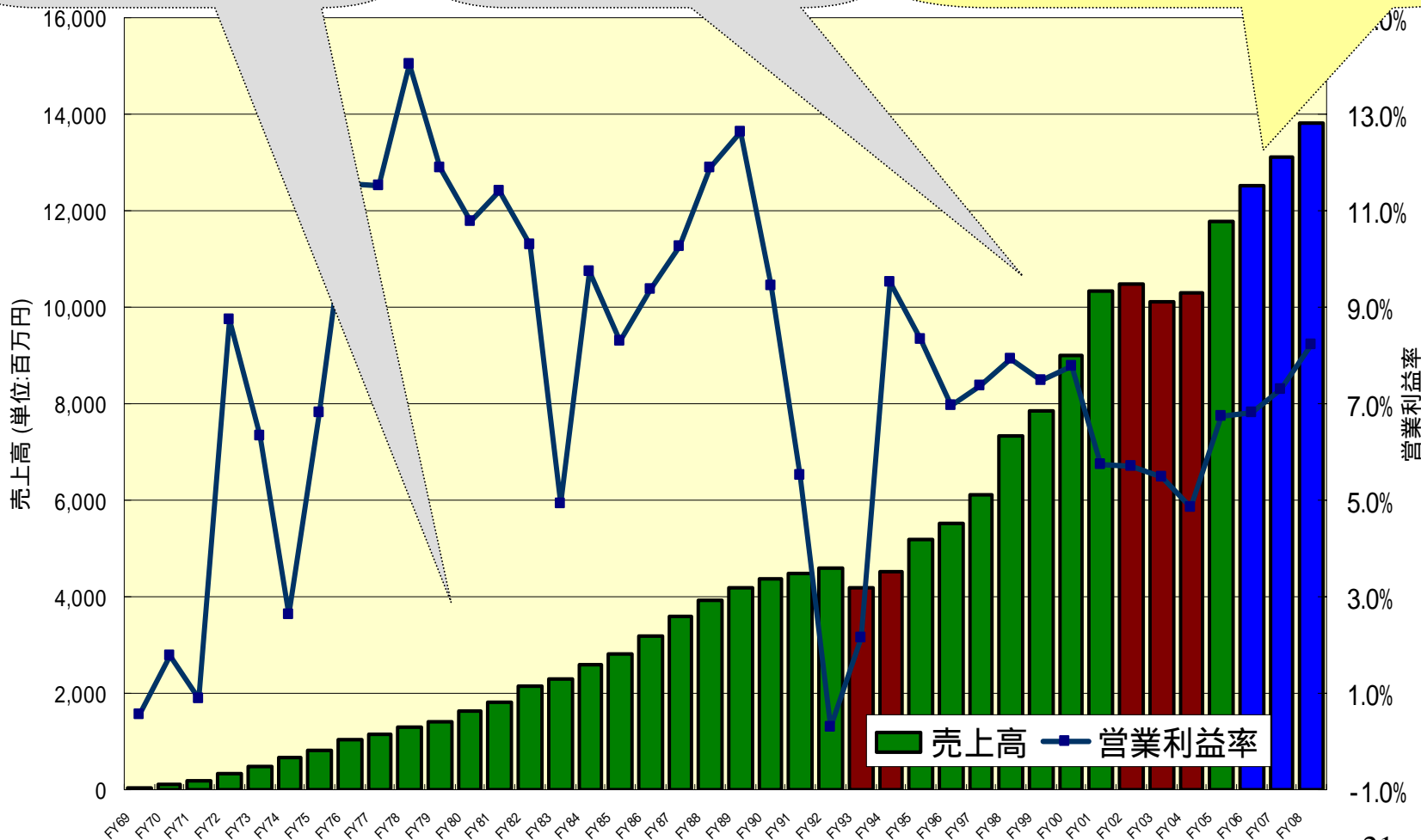
# 創業時からの売上高(単体)と営業利益率

Midterm Strategy <Challenge to the 2008>

50億円達成までの  
第一次成長期

100億円達成までの  
第二次成長期

連結150億円達成に向けて  
Challenge to the 2008

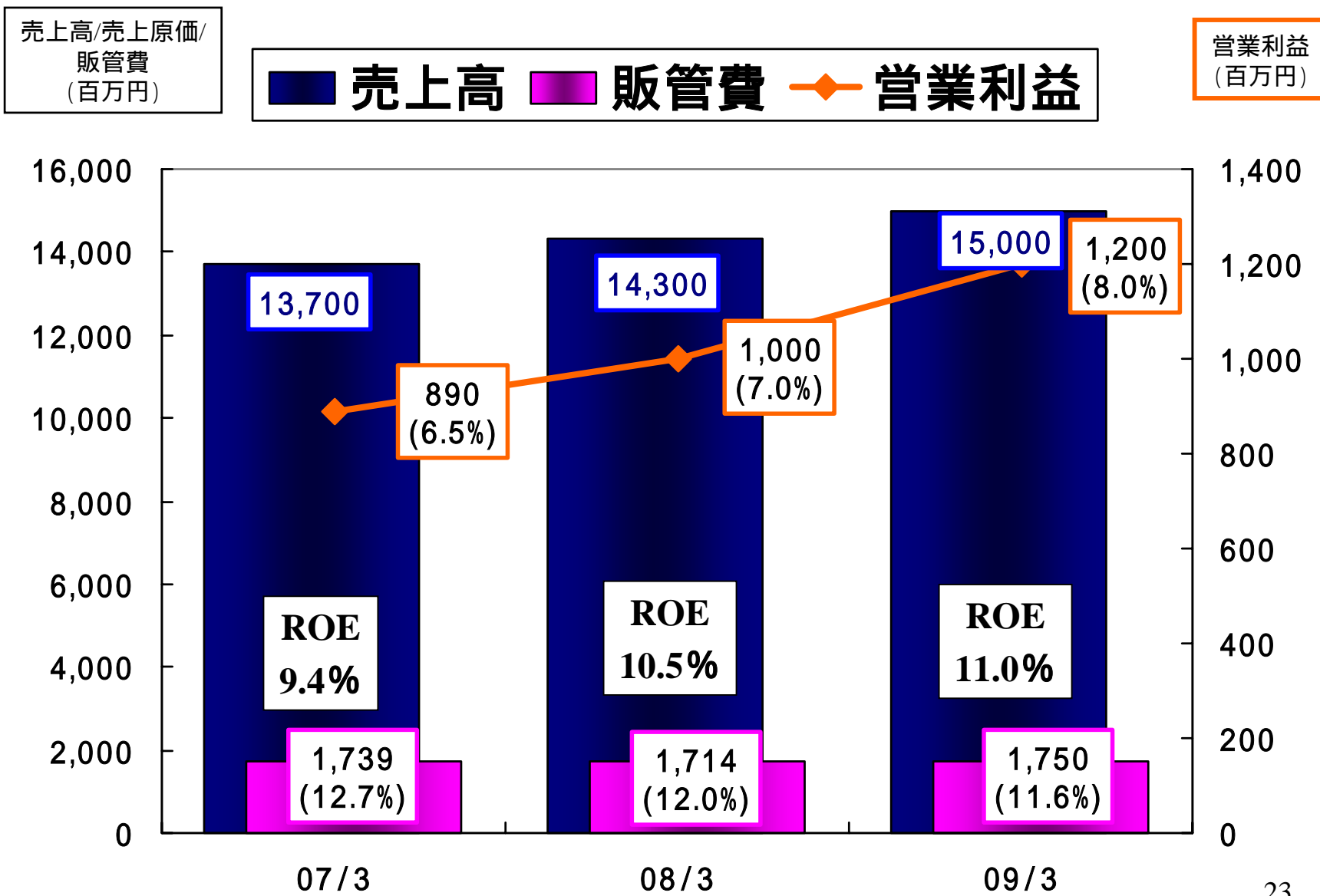


# 中期経営計画財務指標

	当期	中期経営計画		
	2006/3	2007/3	2008/3	2009/3
従業員数 (人)	1,635	1,640	1,690	1,730
売上高/ 人(千円)	7,968	8,350	8,460	8,670
営業利益 /人(千円)	520	540	590	690
販管比率 (%)	12.5	12.7	12.0	11.6

# 中期経営計画財務指標

Midterm Strategy <Challenge to the 2008>



## 4 . 来期業績の予想 & CSR経営

# 2007年3月期 業績予想

(単位:百万円)	実績(06/3)	予想(07/3)	前期比 増減(%)
売上高	13,028	13,700	+5.2
営業利益	851	890	+4.6
経常利益	845	890	+5.3
当期利益	430	480	+11.6
営業利益率(%)	6.5	6.5	
EPS(円)	68.6	61.9*	6.7

\*株式分割後(2006年4月1日)の予定期末発行済株式数7,747,576株にて算出

- 主要顧客である金融機関によるIT投資需要は引き続き旺盛。
- BOO戦略の積極展開と外部パートナー活用で、アウトソースニーズや大型案件の確実な取り込みを実現。
- プロジェクト管理の徹底、各事業における業務の標準化、技術者のスキルアップ等による生産性向上で、営業利益率は引き続き安定的な6.5%を見込む



## 「優先順位」、「スピード」、「透明性」を重視した経営

### 誇り(Pride)

損か得かで判断するのではなく、正しいか正しくないかで判断できる「人」です。

### 4つのビジョン(4 Vision)

Challenge  
High Technology  
Global  
Creative

### 3つの組織(3 Organization)

「前向きな姿勢」を怠らない組織  
「明日の組織作り」を怠らない組織  
「人間力作り」を怠らない組織

### ミッション(Mission)

私たちは、わくわくする未来創りに参加する情報サービス企業です。

### 三命(Attributes)

卓越した技術はIDの生命  
高品質のサービスはIDの使命  
未知への挑戦はIDの命題

### 5つのヒント(5 Hints)

身だしなみに気を配ります。  
悪い本当の事実を報告します。  
勇気を以って意見します。  
自分の仕事でない、と言いません。  
一度決定が下ったらそれに従い、命令は実行します。

# 社会的責任(CSR)についての行動

## コンプライアンス経営の推進

CSR会議の開催(毎月)

コンプライアンスハンドブックの作成 & IDグループ全社員への配布

コンプライアンス勉強会の実施(対象:全社員 年間2回の実施)

Pマークの取得(個人情報保護対応)

社外コンプライアンス窓口の設置

社内コンプライアンスアンケートの実施

地球環境問題への取り組み

ISO14001の取得(2005年12月9日取得)

子育てしやすい環境づくりへの対応

産休・育児休業制度(01/6 ~ 延べ25名取得)

労働時間短縮・時差出勤制度

社会活動への参加

未来を担う小学生への情報教育の推進

地域振興活動への参加

二番町会・日本テレビ通り振興会・きんかめ会

- ボランティア活動や地域行事への参加



IntegreX

ひかり総合法律事務所  
HIKARI SOGOH LAW OFFICES



登録番号: JMAQA-008

登録事業者:

株式会社インフォメーション・ディベロプメント  
ITアウトソーシング事業本部 ITO第6部



第三回全日本小学校ホームページ大賞  
みんなで参加しよう J-KIDS大賞2005

本プレゼンテーション資料には、株式会社インフォメーション・デベロプメントの業績予想、将来戦略、事業計画などの将来予測を示す記述および資料が記載されております。

これらの将来的に予測に関する記述および資料は過去の事実ではなく、発表時点で入手可能な情報に基づき当社が判断した予測です。

また経済動向、他社との競争状況などの潜在的リスクや不確実な原因も含まれています。その為、実際の業績、事業展開または財務状況は今後の経済動向、業界における競争、市場の需要、為替レート、その他の経済・社会・政治情勢などの様々な原因により、記述されている将来予測とは大きく異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。

# 社長室 松浦 秀明

TEL 03-3262-5177 (直通)

FAX 03-3264-3544

E-mail [matsuura-h@idnet.co.jp](mailto:matsuura-h@idnet.co.jp)

# 参照資料

# 情報サービス業の売上の将来見通し

## (1) - 1 業務種類別(今後3ヶ月の当期3ヶ月との比較)

		05/1~3	05/4~6	05/7~9	05/10~12	06/1~3
売上全体	増加(A)	23	17.3	23.8	25.4	33.6
	横ばい	71.9	71.4	69.9	66.2	61.5
	減少(B)	5.2	11.3	6.3	8.5	4.9
	DI(A-B)	17.8	6	17.5	16.9	28.7
受注ソフトウェア	増加(A)	28.3	18.9	31.5	27.4	32.3
	横ばい	66.1	65.4	58.3	61.3	61.3
	減少(B)	5.5	15.7	10.2	11.3	6.5
	DI(A-B)	22.8	3.2	21.3	16.1	25.8
ソフトウェア プロダクト	増加(A)	9.9	9.1	16.5	18.5	22.4
	横ばい	84.6	76.1	76.5	67.9	69.4
	減少(B)	5.5	14.8	7.1	13.6	8.2
	DI(A-B)	4.4	-5.7	9.4	4.9	14.2
計算事務等 情報処理	増加(A)	8.4	7.1	7.3	5.3	10.7
	横ばい	75.9	76.5	79.3	84.2	78.7
	減少(B)	15.7	16.5	13.4	10.5	10.7
	DI(A-B)	-7.3	-9.4	-6.1	-5.2	0
システム等 管理運営 受託	増加(A)	20.7	19.6	18.2	23.3	29.9
	横ばい	78.3	76.1	78.4	75.6	70.1
	減少(B)	1.1	4.3	3.4	1.2	0
	DI(A-B)	19.6	15.3	14.8	22.1	29.9
データベース サービス	増加(A)	2.3	2.3	6.8	14	7
	横ばい	81.4	86.4	77.3	76.7	83.7
	減少(B)	16.3	11.4	15.9	9.3	9.3
	DI(A-B)	-14	-9.1	-9.1	4.7	-2.3
各種調査	増加(A)	2.1	2.1	4.4	4.5	6.5
	横ばい	85.4	89.6	86.7	86.4	82.6
	減少(B)	12.5	8.3	8.9	9.1	10.9
	DI(A-B)	-10.4	-6.2	-4.5	-4.6	-4.4

出所: 経済産業省・特定サービス産業動態統計 平成17年12月分確定

# 情報サービス業の売上の将来見通し

## (1) - 2 業務種類別(今後3ヶ月の当期3ヶ月との比較)

		05/1~3	05/4~6	05/7~9	05/10~12	06/1~3
製造業	増加(A)	26.4	19.6	29.7	25.5	30.1
	横ばい	67.9	73.8	68.3	67.6	63.1
	減少(B)	5.7	6.5	2	6.9	6.8
	DI(A-B)	20.7	13.1	27.7	18.6	23.3
電気・ガス業	増加(A)	8.1	3.6	3.7	10	11.8
	横ばい	87.2	86.7	90.2	81.3	81.6
	減少(B)	4.7	9.6	6.1	8.8	6.6
	DI(A-B)	3.4	-6	-2.4	1.2	5.2
情報通信業	増加(A)	19.4	12.9	26.8	28.4	29.3
	横ばい	76.7	75.2	69.1	68.4	70.7
	減少(B)	3.9	11.9	4.1	3.2	0
	DI(A-B)	15.5	1	22.7	25.2	29.3
卸売・小売業	増加(A)	8.1	6.4	8.8	13.5	16.7
	横ばい	82.8	83	83.5	82	75.6
	減少(B)	9.1	10.6	7.7	4.5	7.8
	DI(A-B)	-1	-4.2	1.1	9	8.9
金融・保険業	増加(A)	20.6	21.6	22.3	27.8	30.9
	横ばい	70.6	66.7	67	68	64.9
	減少(B)	8.8	11.8	10.6	4.1	4.1
	DI(A-B)	11.8	9.8	11.7	23.7	26.8
サービス業	増加(A)	15.1	14.7	15.3	17.2	23.2
	横ばい	80.2	79.4	80.6	80.8	72.7
	減少(B)	4.7	5.9	4.1	2	4
	DI(A-B)	10.4	8.8	11.2	15.2	19.2
官公庁・団体	増加(A)	17.8	12.6	12.5	15.3	21.4
	横ばい	72	68.9	78.1	71.4	68.9
	減少(B)	10.3	18.4	9.4	13.3	9.7
	DI(A-B)	7.5	-5.8	3.1	2	11.7

出所:経済産業省・特定サービス産業動態統計 平成17年12月分確定