



2012年3月期第2四半期決算説明会

2011年11月10日

株式会社 インフォメーション・ディベロプメント

JASDAQ(スタンダード)
証券コード:4709

1. 業績概況
2. 中期経営計画の方向性

1. 業績概況

Change or Die!



INFORMATION DEVELOPMENT
株式会社 インフォメーション・デベロップメント

- ★ 資本金
5億9,234万円
- ★ 設立
1969年10月
- ★ 社員数
単体 1,810名
連結 2,262名

ID出資比率



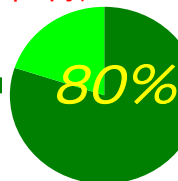
株式会社 日本カルチャソフトサービス
2006年12月子会社化
※開発部門がIDに統合(2011年4月)



- 資本金 9,000万円
- 設立 1977年
- 社員数 237名



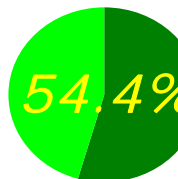
株式会社ソフトウェア・デベロップメント



- 資本金 1億円
- 設立 1982年
- 社員数 101名



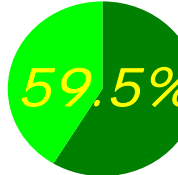
株式会社 プライド
2002年4月子会社化



- 資本金 4,000万円
- 設立 1988年
- 社員数 21名



株式会社 シー・エイ・ティ
※2011年11月21日
全保有株式を譲渡予定



- 資本金 9,000万円
- 設立 1992年
- 社員数 35名



ID 武漢

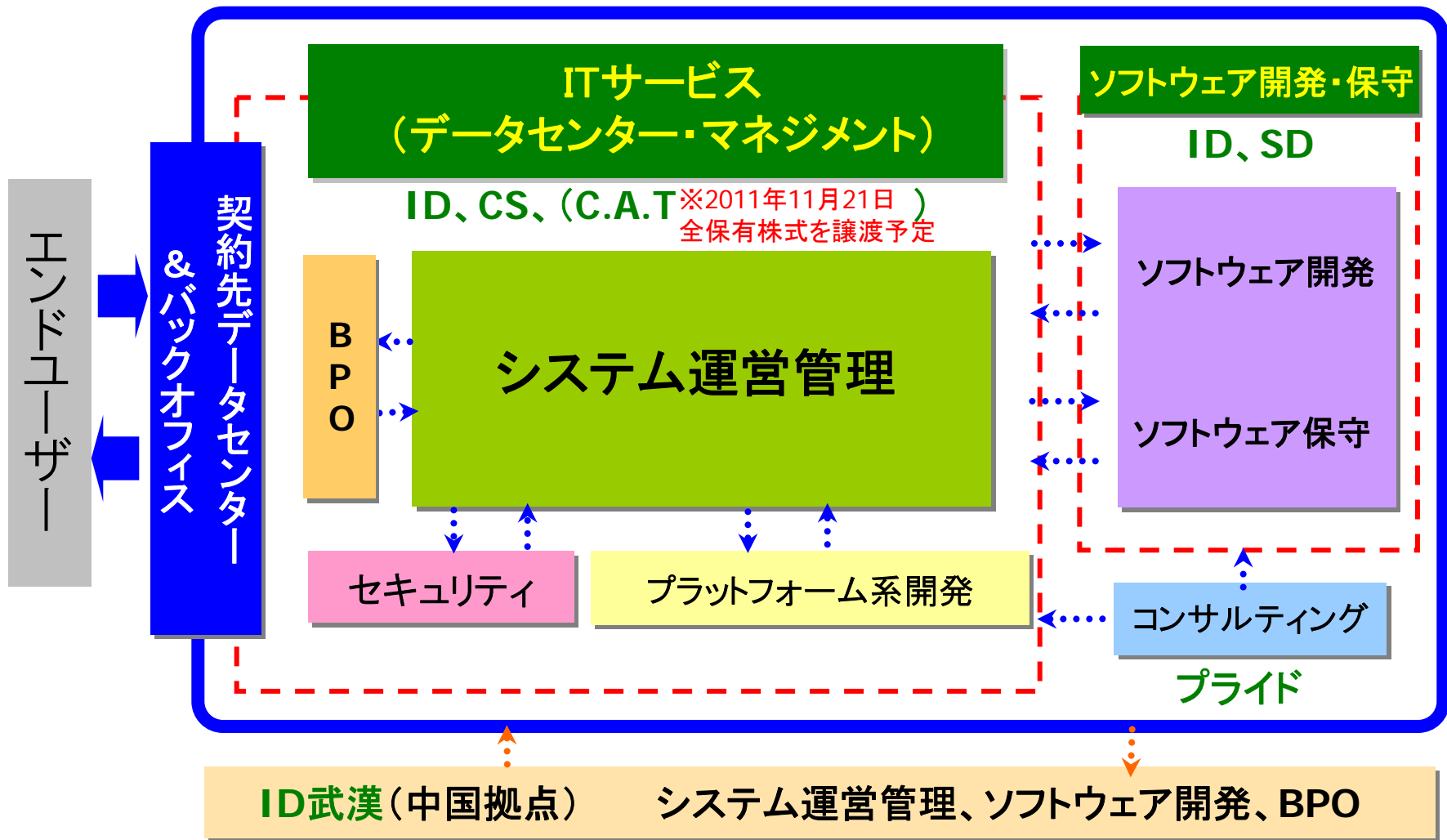


- 資本金 110万米ドル
- 設立 2004年
- 社員数 58名

※ 出資比率は自己株式を控除しております。

IDグループのトータルITアウトソーシングサービス

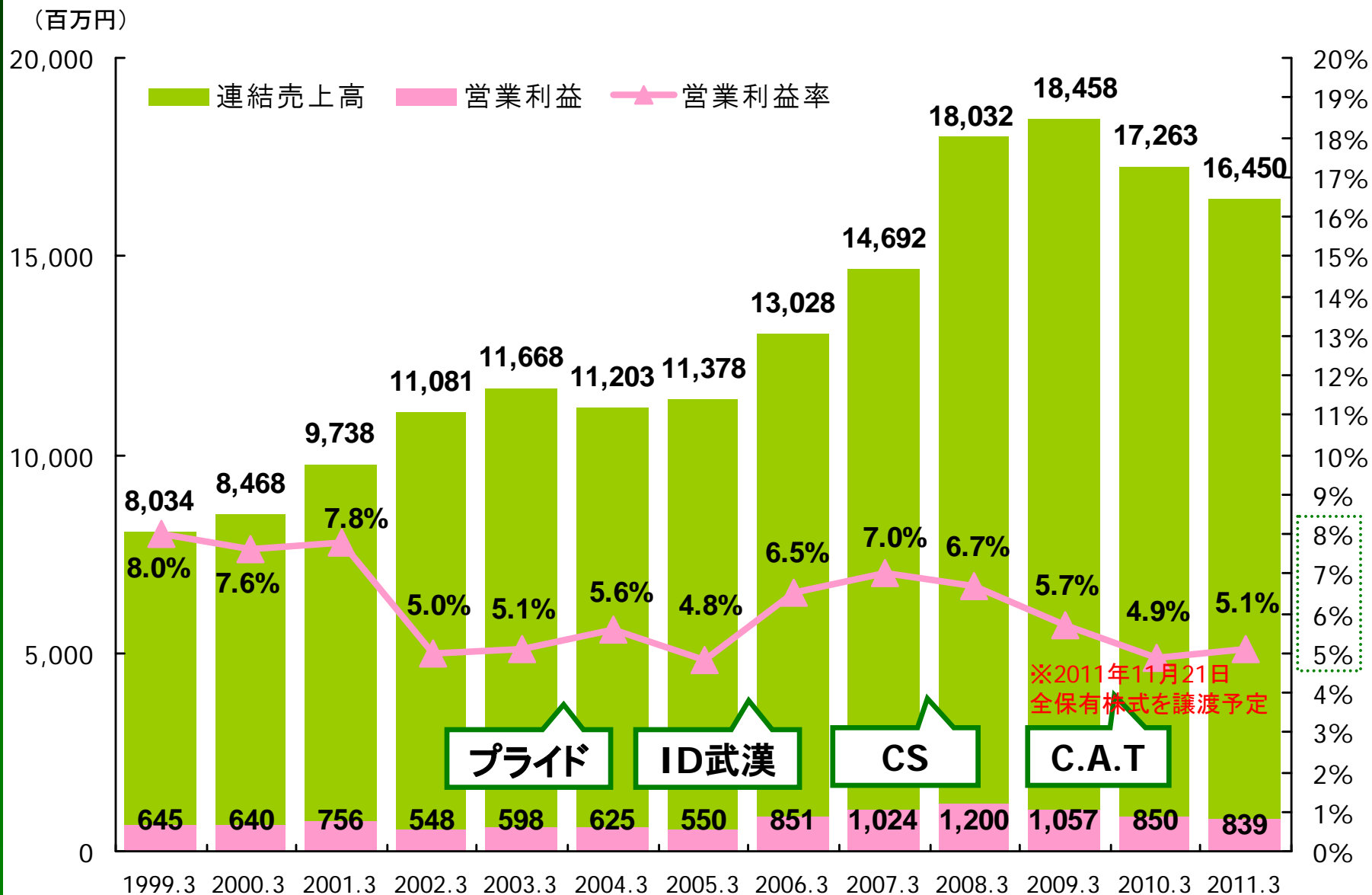
Change or Die!



IDグループの歩み(上場以来)



Change or Die!



2Q 連結損益状況

(百万円)	2010. 9	構成比 (%)	2011. 9	構成比 (%)	前年同期比	計画比
売上高	8,044	100.0	7,733	100.0	-3.9%	-5.5%
売上原価	6,426	79.9	6,281	81.2	-2.3%	-
売上総利益	1,617	20.1	1,452	18.8	-10.2%	-
販管費	1,197	14.9	1,123	14.5	-6.2%	-
のれん償却額	39	0.5	39	0.5	0.0%	-
営業利益	419	5.2	328	4.3	-21.6%	+13.4%
経常利益	452	5.6	338	4.4	-25.1%	+16.8%
四半期純利益	234	2.9	174	2.3	-25.8%	+16.1%
1株当たり 四半期純利益(円)	31.59	-	23.44	-	-8.15	+3.25

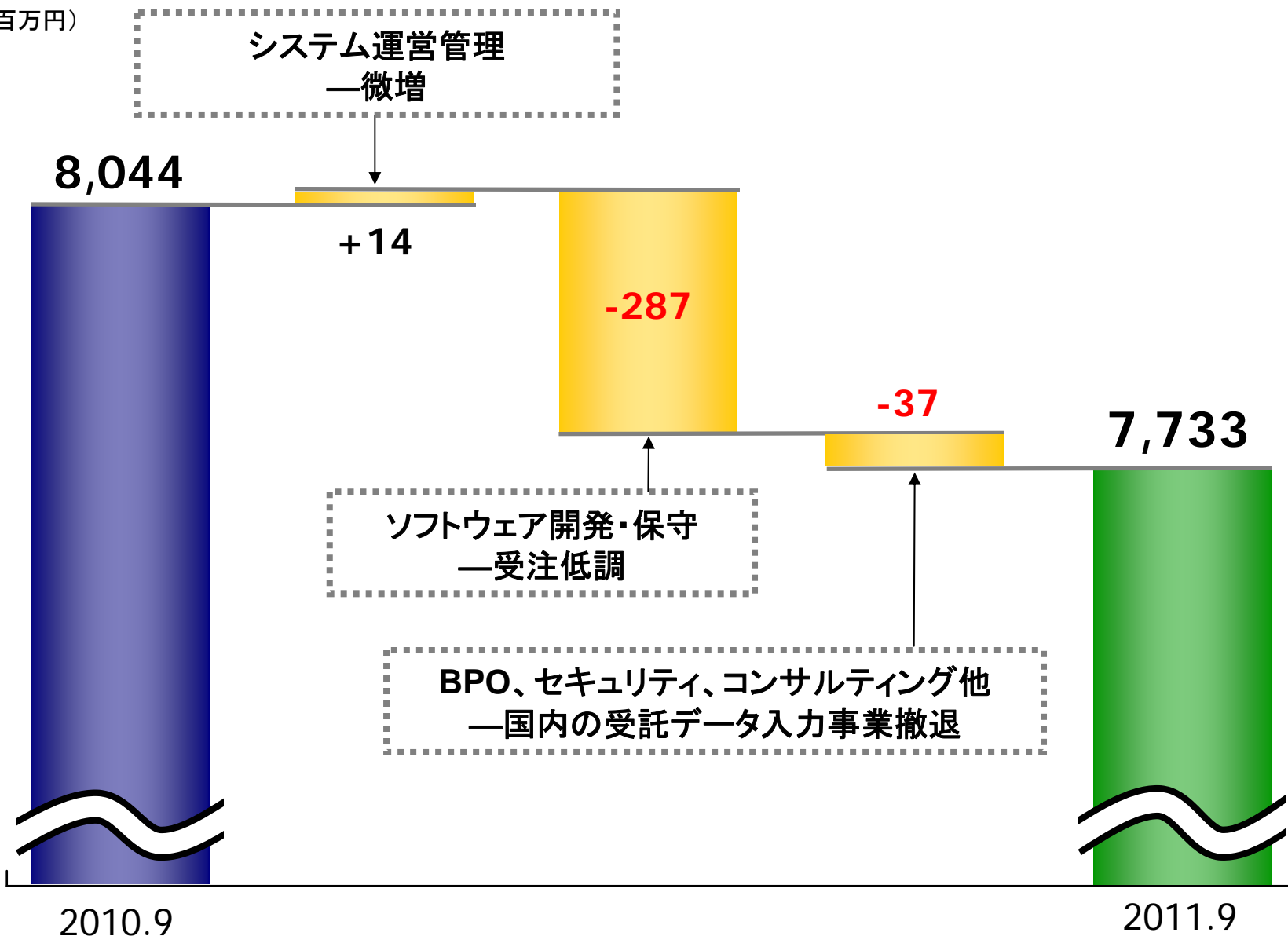
2Q 単体損益状況

(百万円)	2010. 9	構成比 (%)	2011. 9	構成比 (%)	前年同期比
売上高	6,031	100.0	6,221	100.0	+3.1%
売上原価	4,797	79.5	5,135	82.5	+7.0%
売上総利益	1,234	20.5	1,085	17.5	-12.0%
販管費	881	14.6	882	14.2	+0.2%
営業利益	352	5.8	202	3.3	-42.5%
経常利益	415	6.9	261	4.2	-37.0%
四半期純利益	230	3.8	145	2.3	-36.9%

Change or Die!

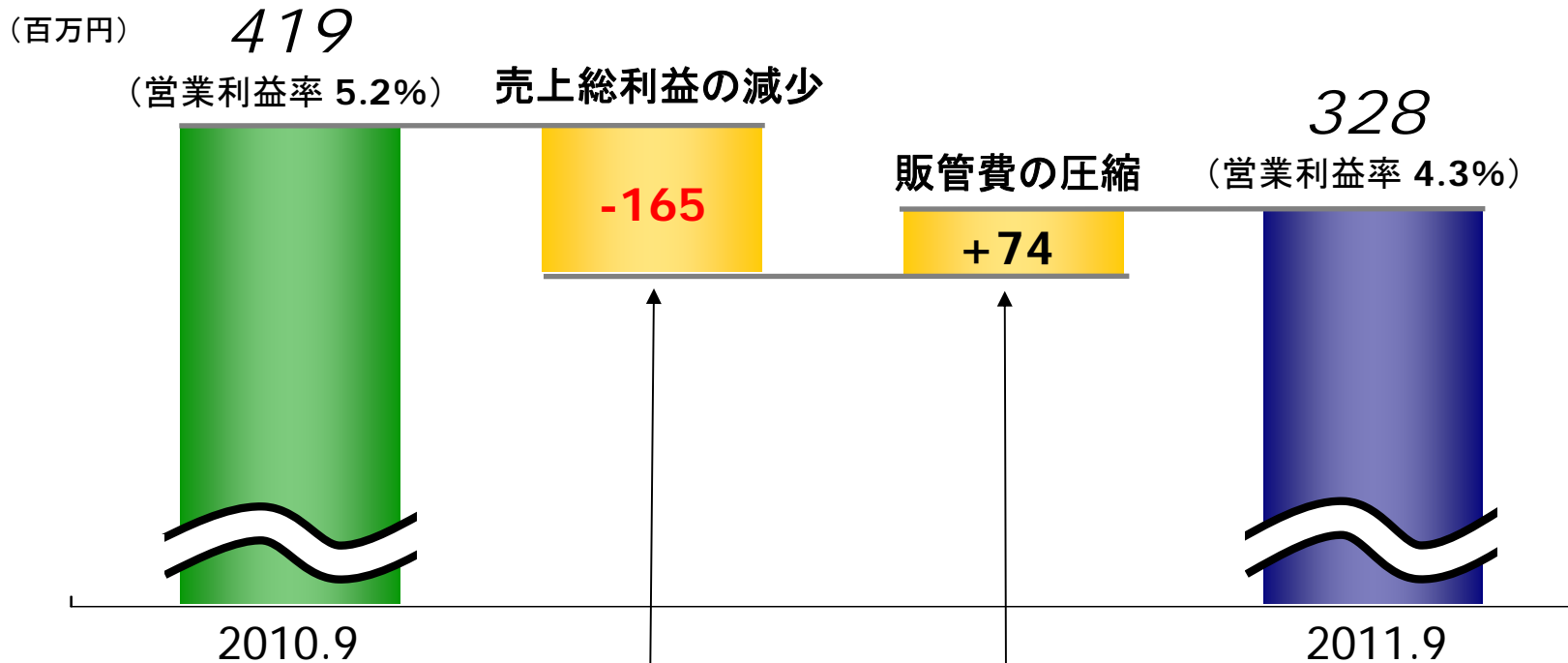
2Q 連結売上高の増減要因

(百万円)



Change or Die!

2Q 連結営業利益の増減要因



◆売上総利益 -165百万円
(売上高：-310百万円、売上原価：-145百万円)

〈売上原価の主な増減要因〉

- ・ 労務費の増加 +25百万円
- ・ 製造経費の減少 -19百万円
- ・ 外注費の減少 -155百万円
- ・ 期首仕掛品の減少 -19百万円
- ・ 期末仕掛品の増加 +14百万円
- ・ 商品仕入の増加 +33百万円

◆販管費 -74百万円

〈販管費の主な増減要因〉

- ・ 管理部門の統合等による
人件費の減少 -42百万円
- ・ その他販管費の減少 -31百万円

2Q 連結財政状態

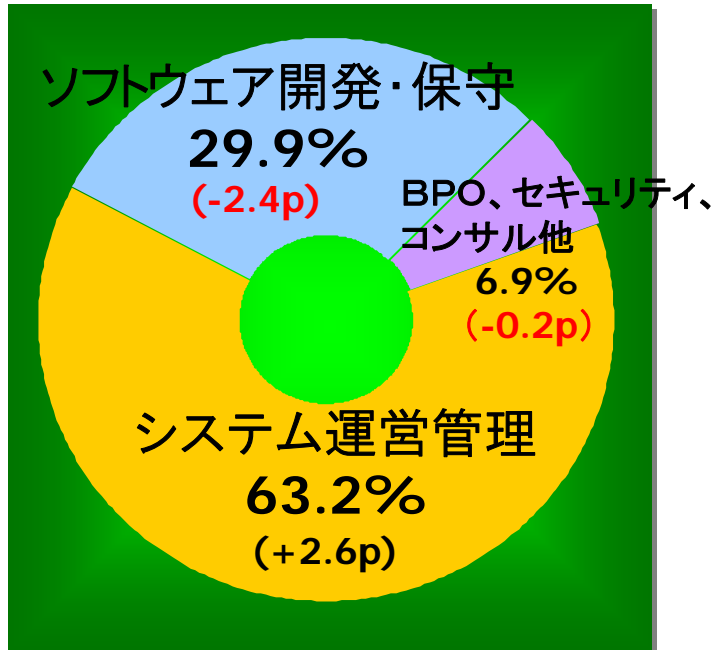


(百万円)	2011. 3	2011. 9	前期末比
流動資産	5,206	4,434	-14.8%
現金及び預金	2,012	1,758	-12.6%
固定資産	4,072	4,019	-1.3%
総資産	9,279	8,454	-8.9%
負債	3,091	2,215	-28.3%
有利子負債	823	431	-47.5%
利益剰余金	5,340	5,373	0.6%
株主資本	6,048	6,081	0.5%
	2010. 9	2011. 9	
営業キャッシュ・フロー	-161	340	
投資キャッシュ・フロー	77	-58	
財務キャッシュ・フロー	-15	-536	

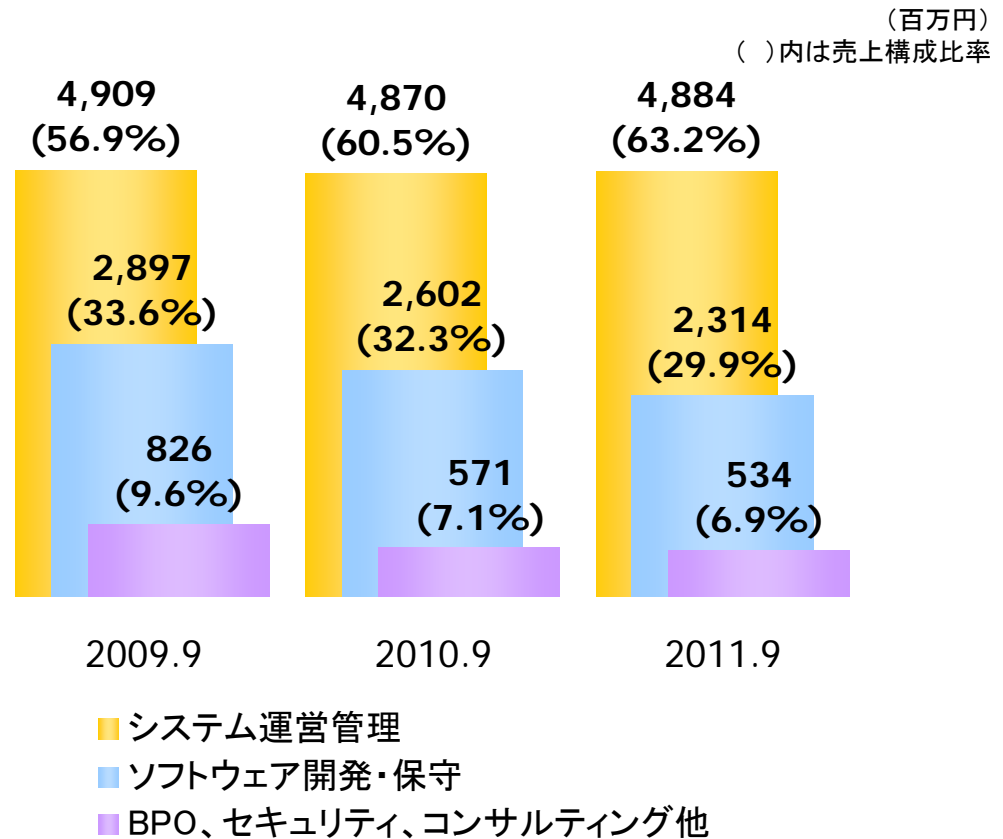
2Q IDグループの特徴①

	システム運営管理	ソフトウェア開発・保守	BPO、セキュリティ、 コンサルティング他
前年 同期比	+14百万円 (+0.3%)	-287百万円 (-11.1%)	-37百万円 (-6.6%)

事業別売上高構成



()内は比率の対前年同期比

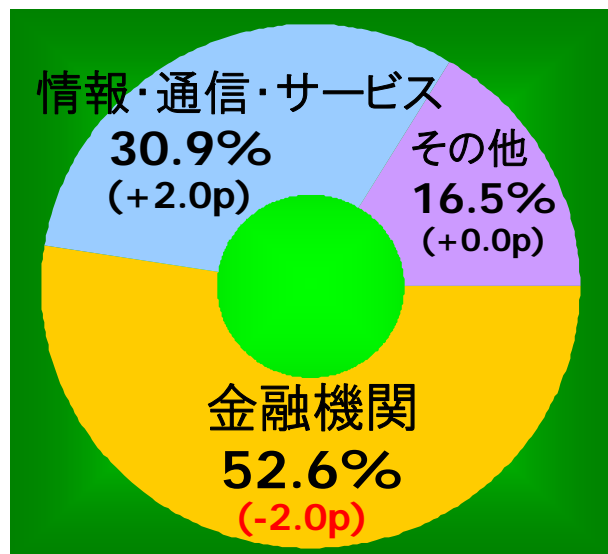


Change or Die!

2Q IDグループの特徴②

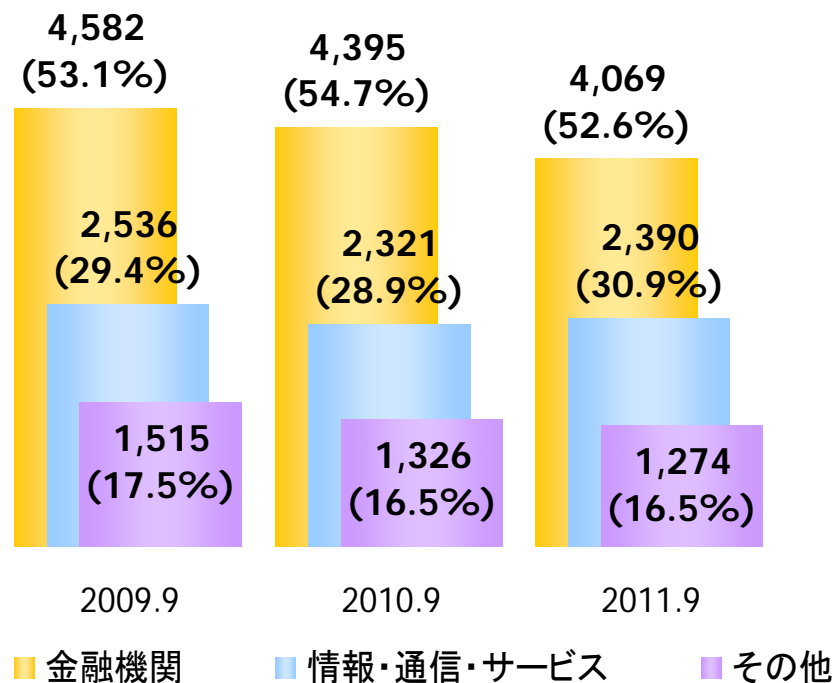
	金融機関	情報・通信・サービス	その他
前年	-326百万円	+68百万円	-52百万円
同期比	(-7.4%)	(+2.9%)	(-4.0%)

顧客別売上高構成



()内は比率の対前年同期比

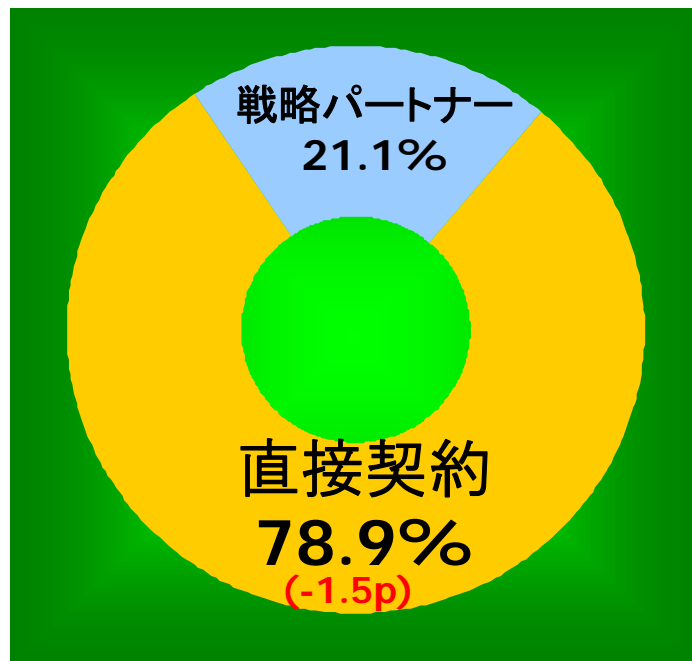
(百万円)
()内は売上構成比率



Change or Die!

直接契約が約8割

契約形態別売上高構成



()内は比率の対前年同期比

< 当社の主要顧客 >

直接契約

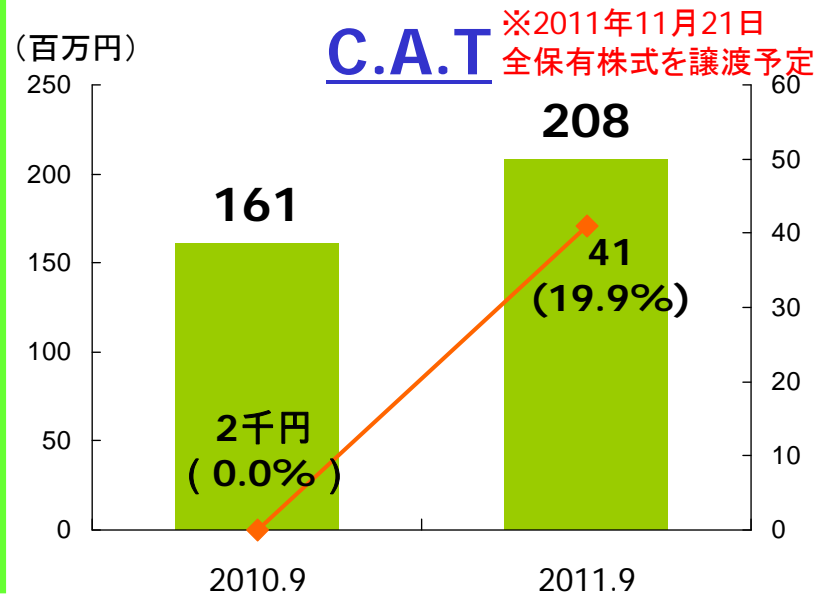
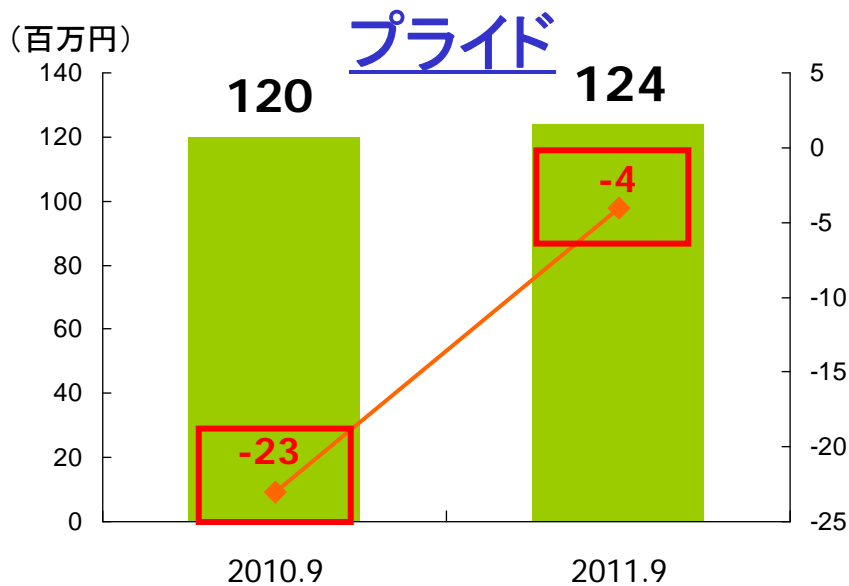
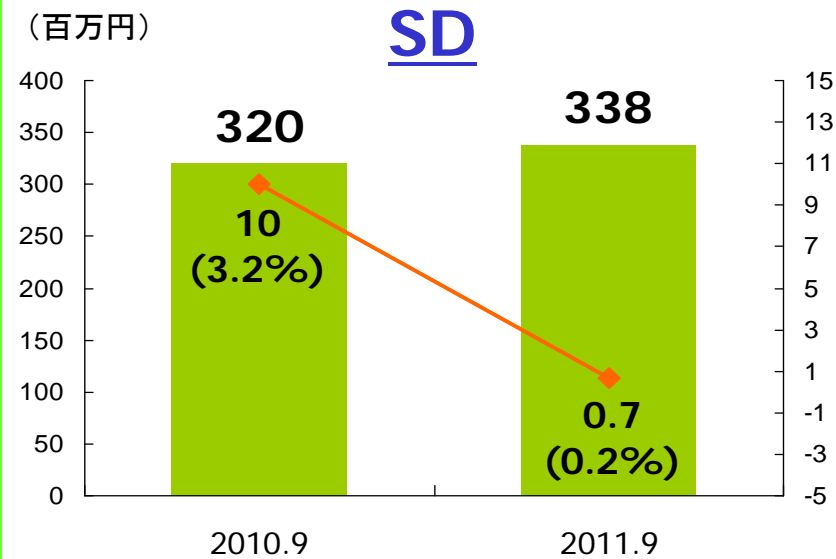
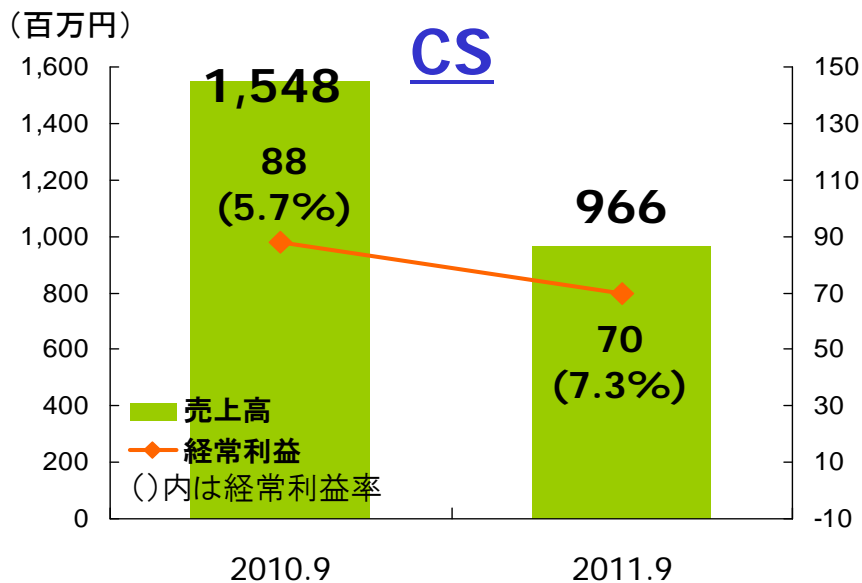
- ・金融機関
- ・情報・通信・サービス
- ・その他
(製造・輸送・公共団体・エネルギー等)

戦略パートナー

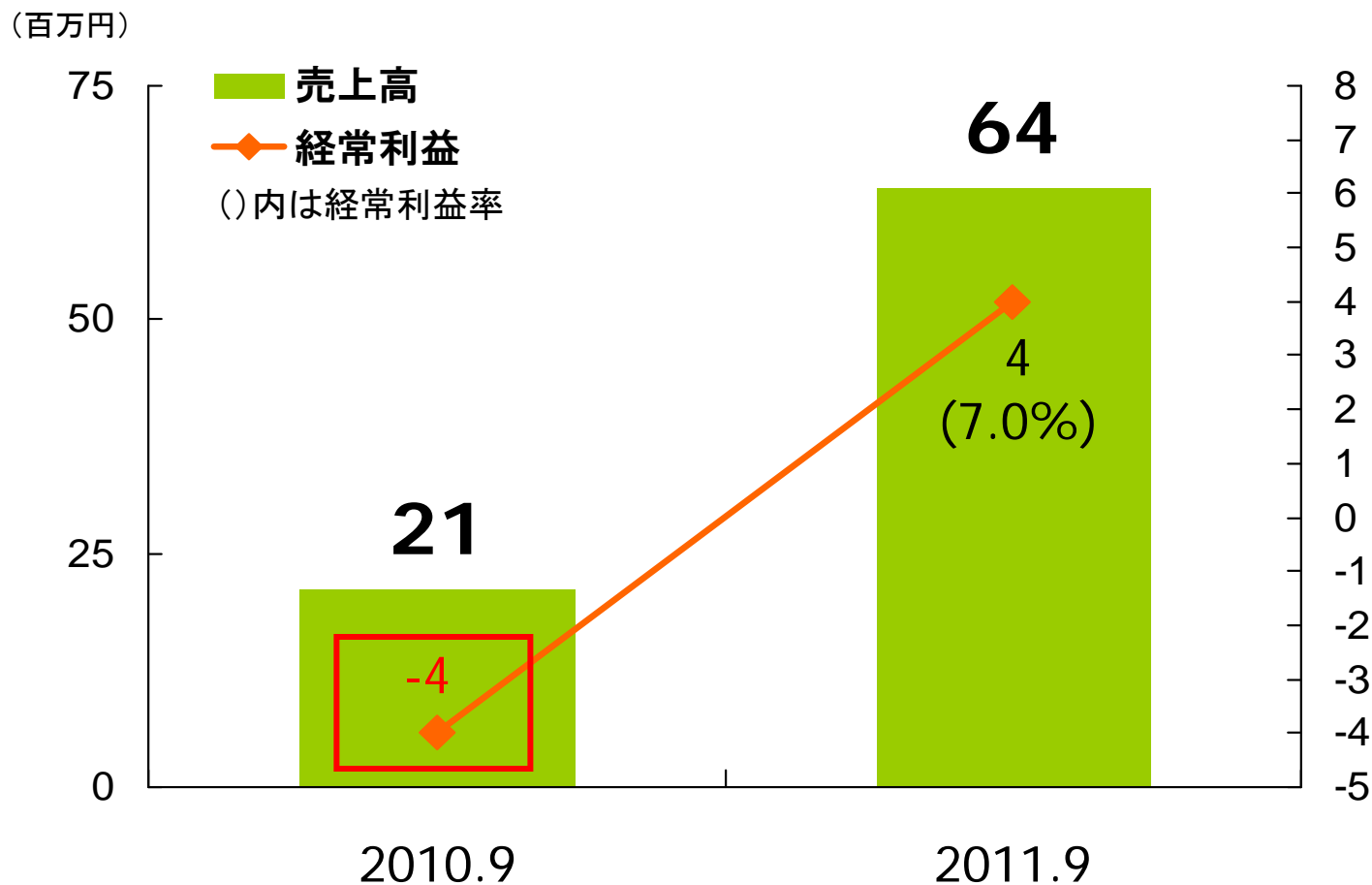
- ・大手ベンダー

2Q 国内連結子会社について

Change or Die!

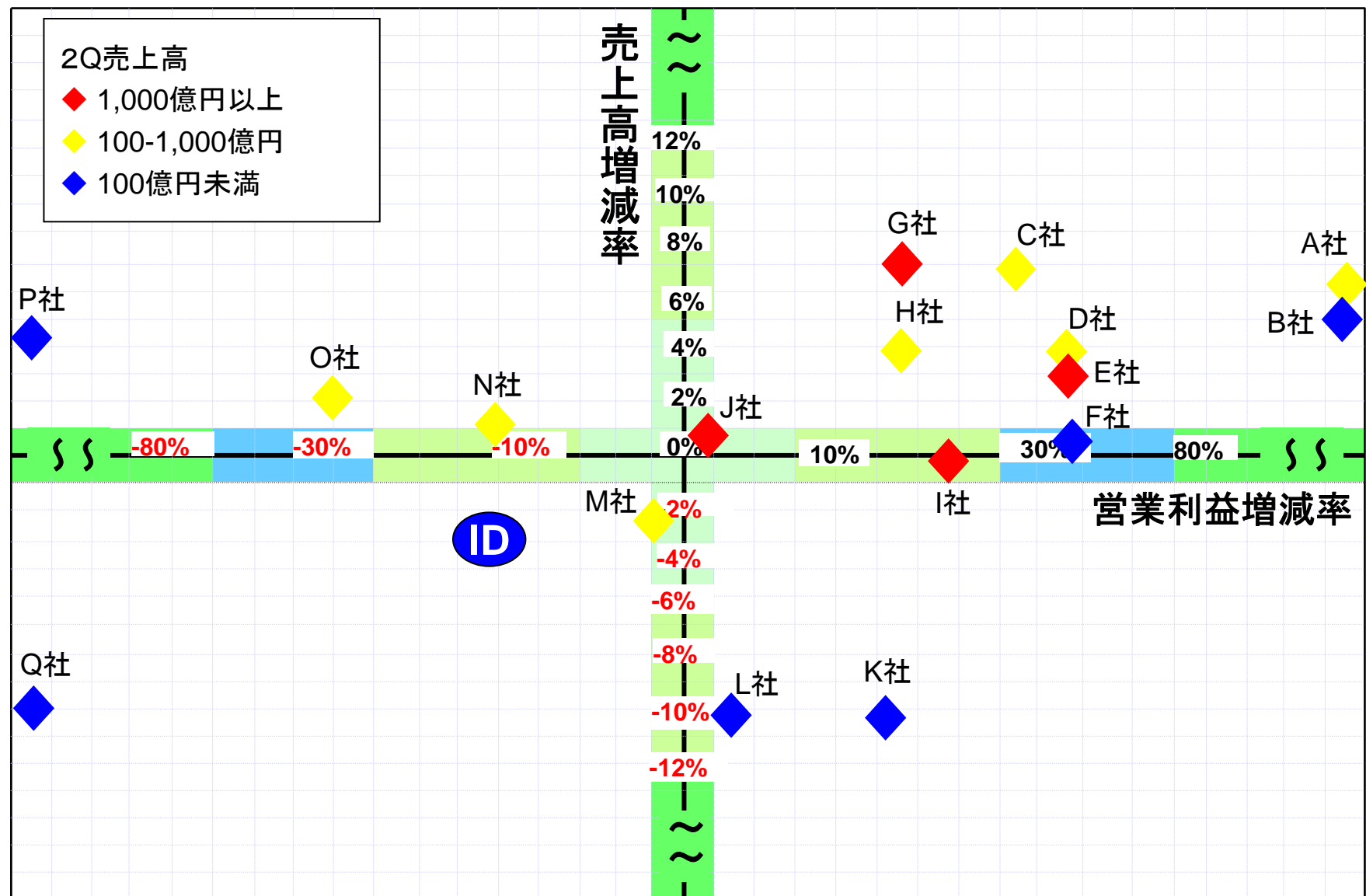


ID武漢



Change or Die!

Change or Die!



出所)各社決算資料より当社作成

2012年3月期 連結業績の見通し

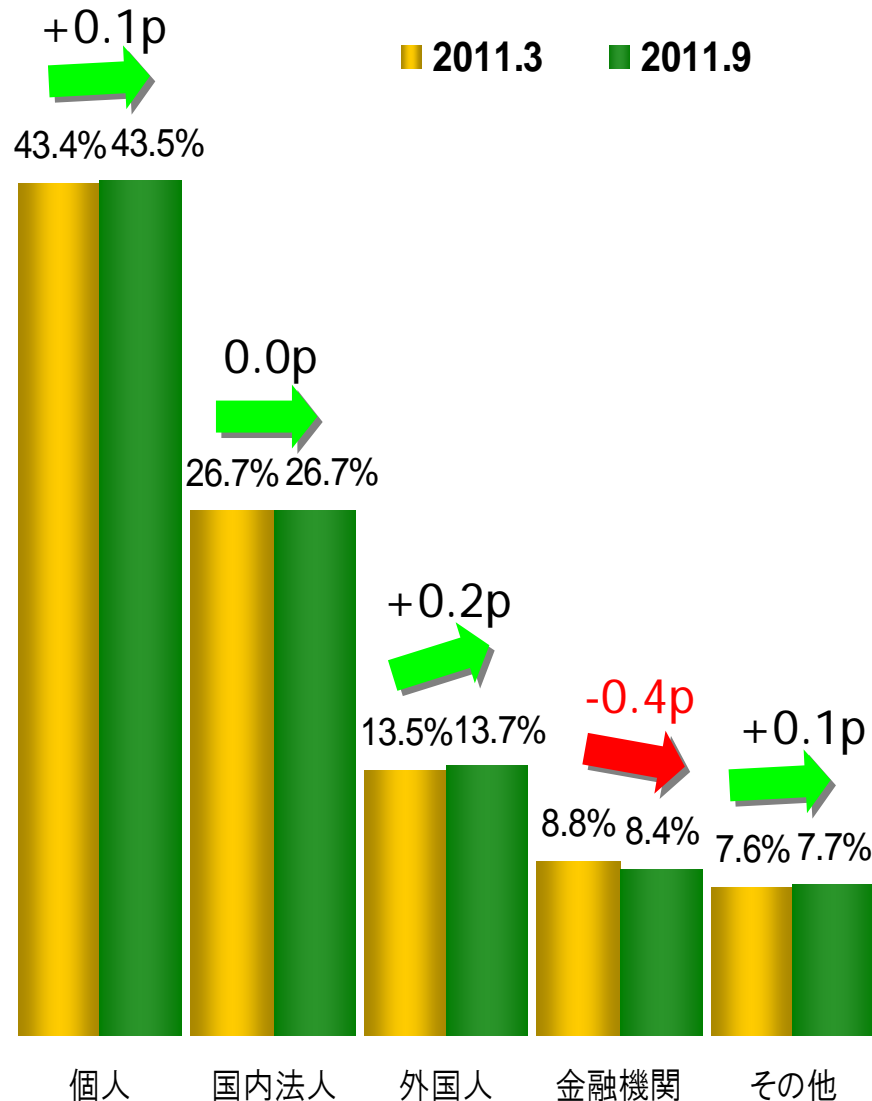
(百万円)	2011.3	構成比 (%)	2012.3	構成比 (%)	前期比
売上高	16,450	100.0	16,100	100.0	-2.1%
営業利益	839	5.1	630	3.9	-24.9%
経常利益	892	5.4	650	4.0	-27.2%
当期純利益	447	2.7	470	2.9	+5.1%
1株当たり 当期純利益(円)	60.21	-	63.28	-	+3.07
1株当たり 配当金(円)	19.00	-	21.00	-	+2.00

Change or Die!

株主状況(2011年9月30日現在)

Change or Die!

◆ 株主構成の推移



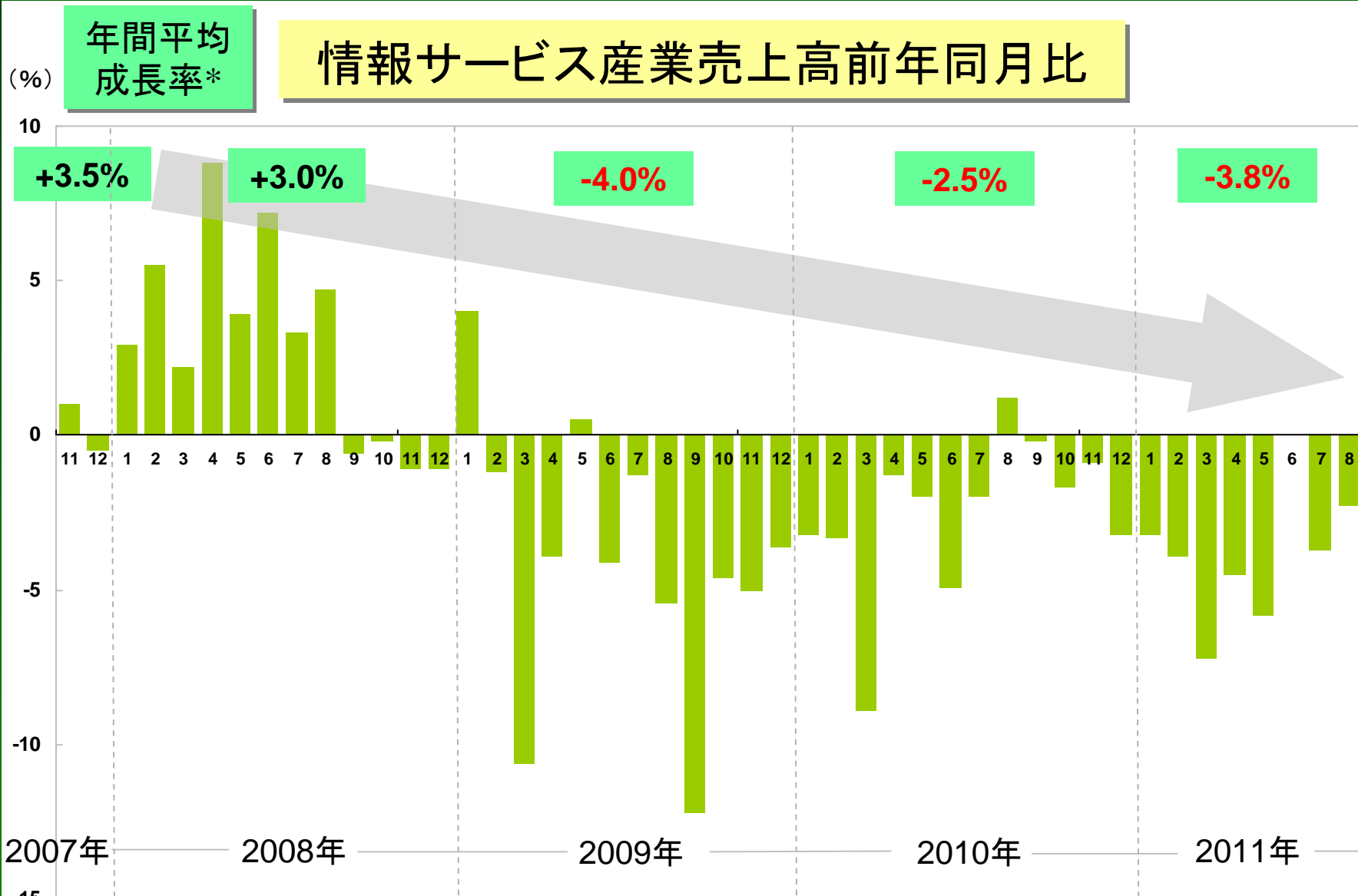
◆ 大株主(TOP10)

株主総数1,845名 (2011年3月末比14名減)

順位	大株主	持株比率(%)
1	有限会社エイ・ケイ	8.7%
2	株式会社みずほトラストシステムズ	8.5%
3	ID従業員持株会	8.3%
4	タイヨー パール ファンド エルピー	8.1%
5	株式会社インフォメーション・ディベロ プメント	7.5%
6	ステート ストリート バンク アンド トラスト カンパニー 505104	4.4%
7	みずほ信託銀行株式会社	3.5%
8	株式会社ケイ・シー・エス	3.5%
9	日本マスタートラスト信託銀行株式会 社(信託口)	2.8%
10	竹田和平	2.6%

2. 中期経営計画の方向性

Change or Die!

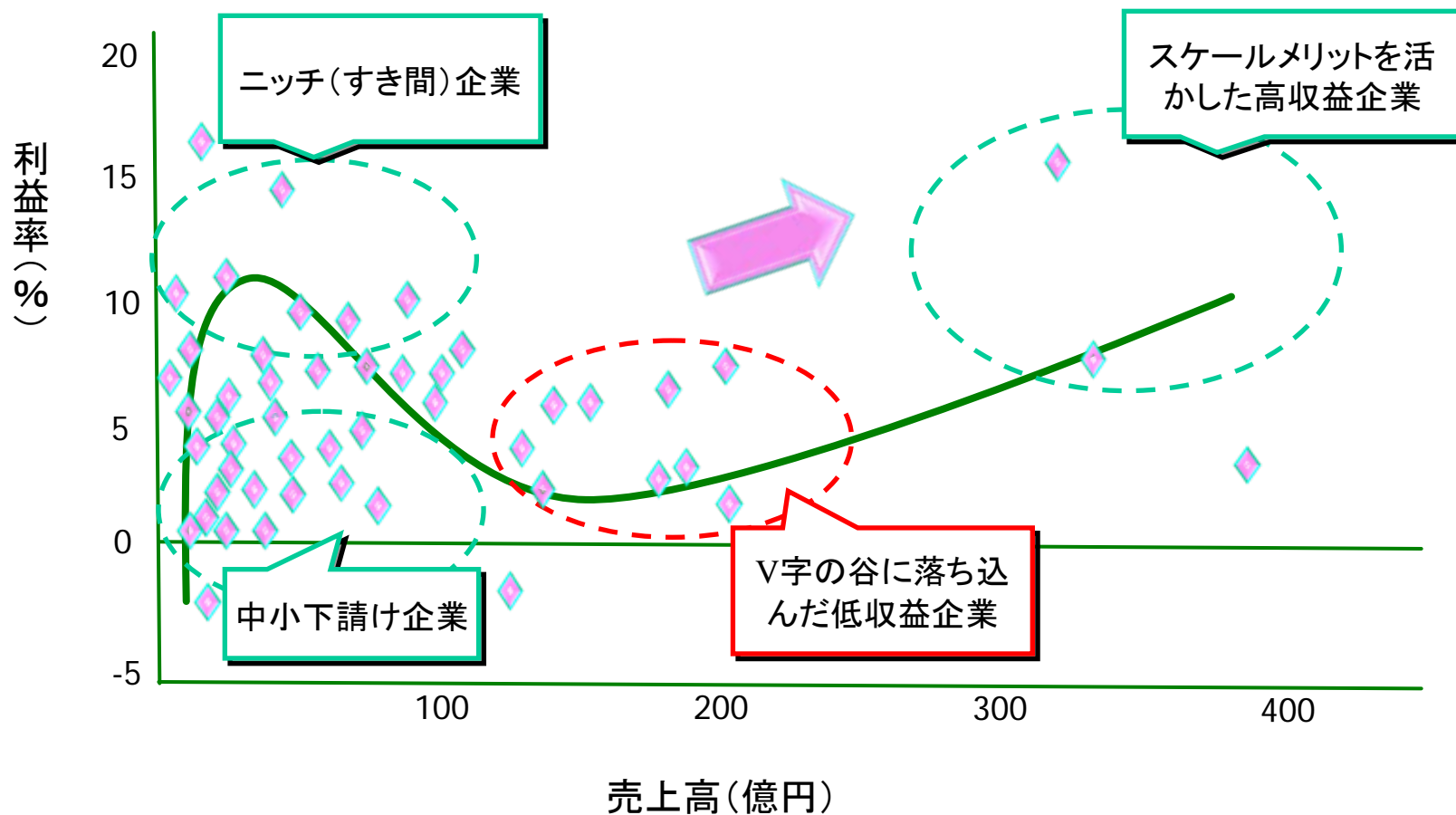


Change or Die!

*月次成長率の平均

出所) 経産省特定サービス産業動態統計調査より当社作成

Change or Die!



※知的資産創造／2009年8月号より

「Breakthrough 200!」で掲げた指針・目標を継続し、
2014年3月期の連結売上高200億円突破を目指す

**Business Operations
Outsourcing**

グローバル展開



クラウドへの対応



M&A・業務提携

(IN-IN型M&A)

国内の過当競争からの脱却

(IN-OUT型M&A)

グローバル成長市場への進出

Business Operations Outsourcing*で既存顧客を深耕、新規顧客を獲得

*一つの顧客に対し、ソフトウェア開発からシステム運営管理、BPOまで、複数のサービスを提供すること。

Change or Die!

顧客:	A社	B社	C社	D社	E社	F社	G社	H社	I社	J社
システム 運営管理	既存 業務	<u>Target</u> 既存 業務	既存 業務	既存 業務	<u>Target</u> 新規 獲得	<u>Target</u>	既存 業務	<u>Target</u> 新規 獲得	<u>Target</u>	<u>Target</u> 新規 獲得
ソフトウェア 開発・保守	既存 業務	既存 業務	<u>Target</u>	既存 業務	既存 業務	既存 業務	<u>Target</u>	既存 業務	<u>Target</u>	<u>Target</u>
BPO、 セキュリティ、 コンサル	既存 業務	既存 業務 <u>Target</u>	既存 業務 <u>Target</u>	既存 業務	<u>Target</u>	既存 業務 <u>Target</u>	<u>Target</u>	<u>Target</u>	新規 獲得 <u>Target</u>	新規 獲得 <u>Target</u>

「Breakthrough 200!」で掲げた指針・目標を継続し、
2014年3月期の連結売上高200億円突破を目指す

**Business Operations
Outsourcing**

クラウドへの対応



グローバル展開



M&A・業務提携

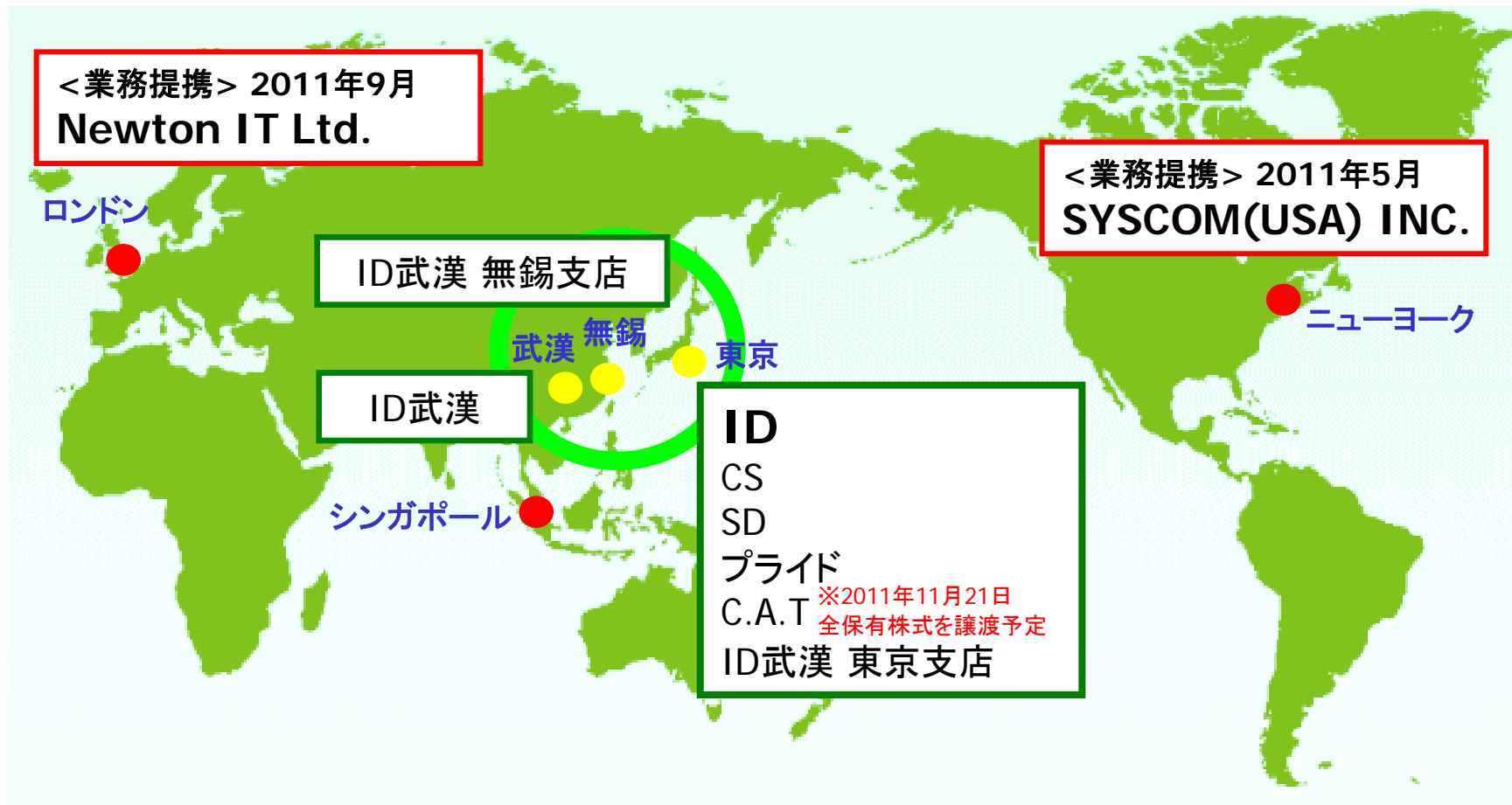
(IN-IN型M&A)

国内の過当競争からの脱却

(IN-OUT型M&A)

グローバル成長市場への進出

Change or Die!



「Breakthrough 200!」で掲げた指針・目標を継続し、
2014年3月期の連結売上高200億円突破を目指す

**Business Operations
Outsourcing**

グローバル展開



クラウドへの対応



M&A・業務提携

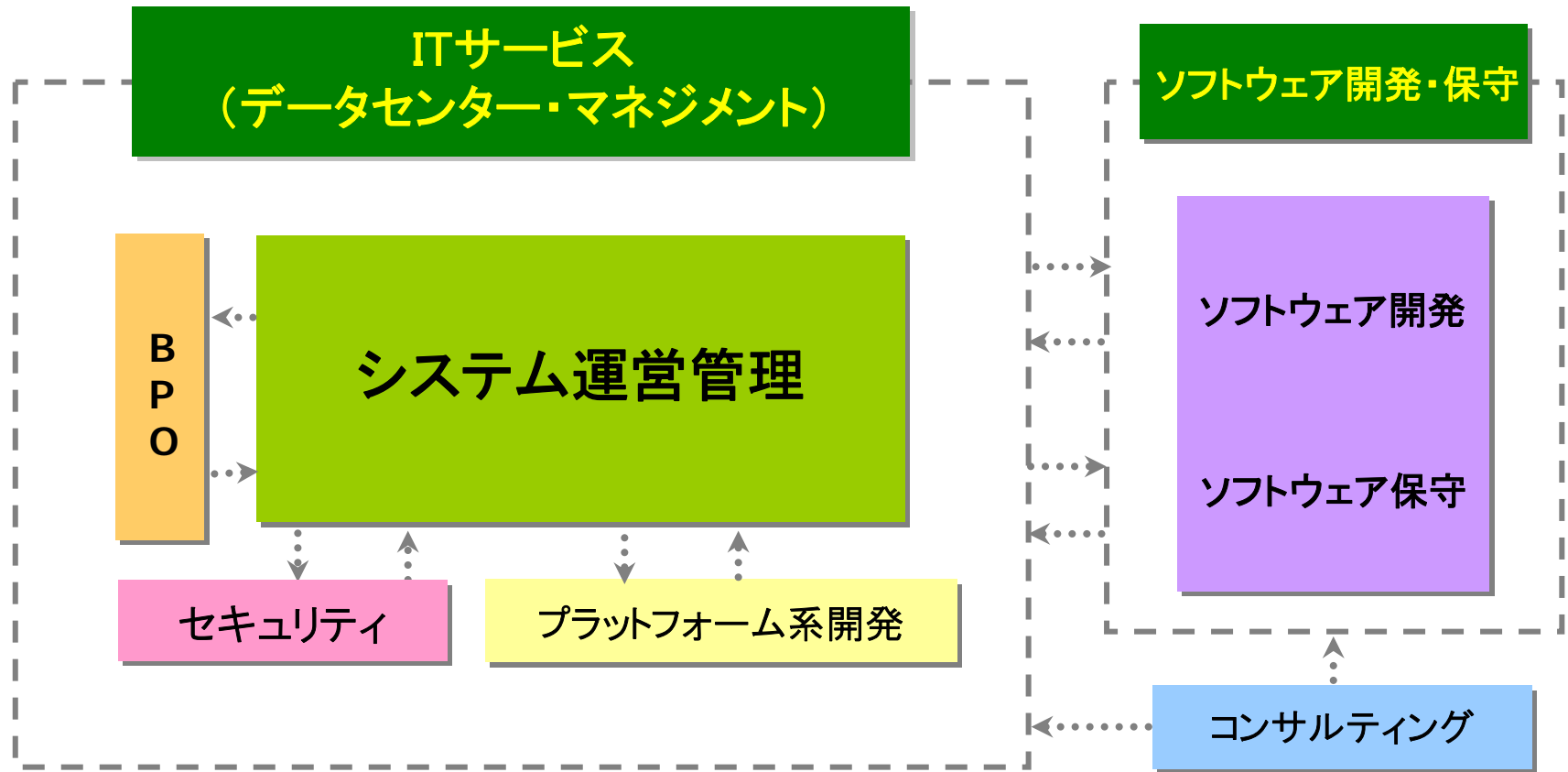
(IN-IN型M&A)

国内の過当競争からの脱却

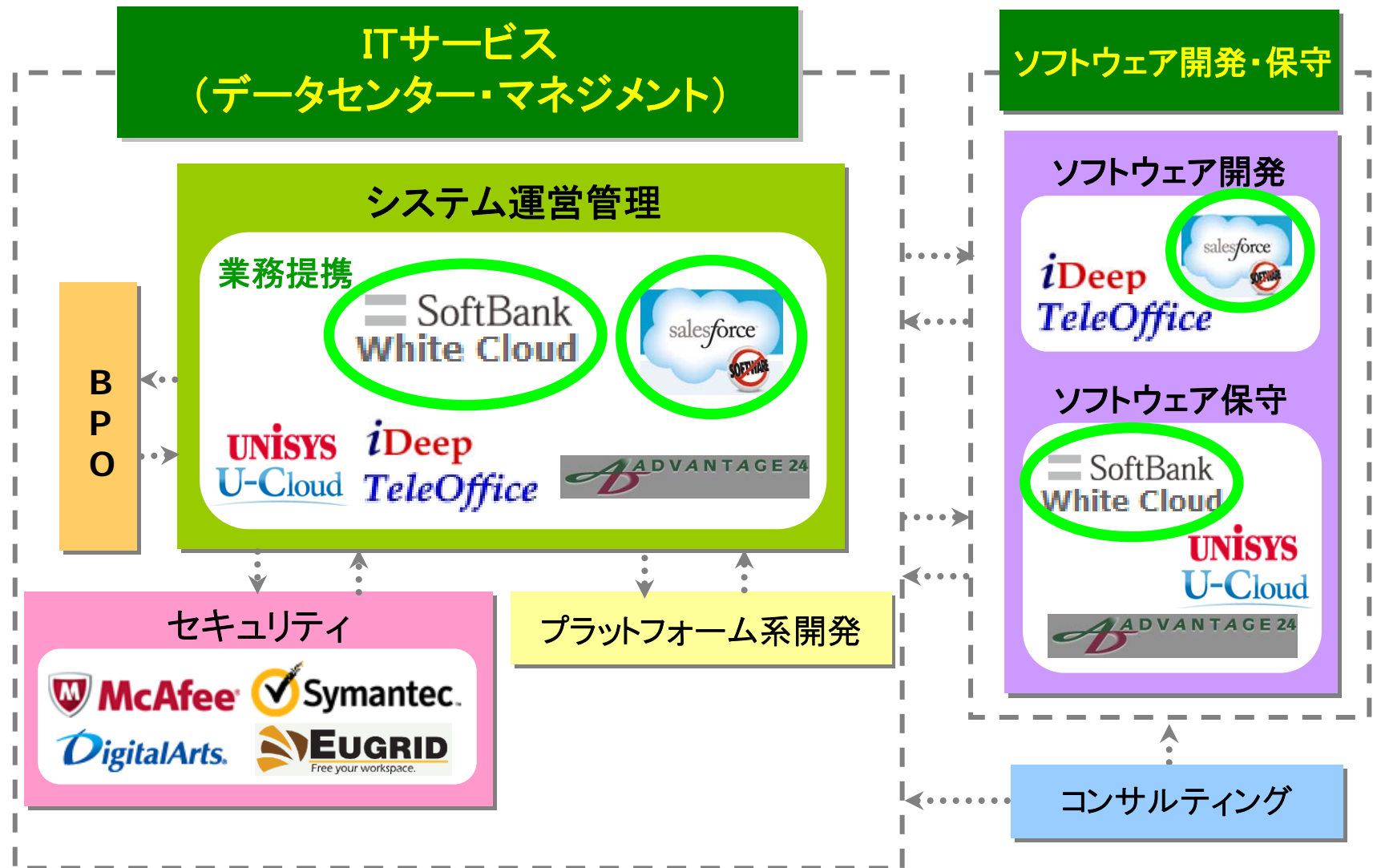
(IN-OUT型M&A)

グローバル成長市場への進出

Change or Die!



Change or Die!



本プレゼンテーション資料には、株式会社インフォメーション・ディベロップメントの業績予想、将来戦略、事業計画などの将来情報や経済動向、他社との競争状況などの潜在的リスクや不確実な要素が含まれています。

これらの歴史的事実以外の情報に含まれる予測及び計画は、発表時点で入手可能な情報に基づき当社が判断しています。

その為、実際の業績、事業展開または財務状況は、今後の経済動向、業界における競争、市場の需要、為替レート、その他の経済・社会・政治情勢などの様々な原因により、記述されている将来予測及び計画とは大きく異なる可能性があることをご承知おき下さい。